

|  |  |
|--|--|
| <p>Vị trí tuyển dụng: <b>JUNIOR/SENIOR SALE KÊNH MT/ HORECA/ GT</b></p> <p><b>KHU VỰC: HCM, VŨNG TÀU, BIÊN HÒA, BÌNH DƯƠNG</b></p> |  |
| <p>■ Full-time</p>   | <p>Hình thức làm việc thị trường tự do</p>   |
| <p><b>MÔ TẢ CÔNG VIỆC</b></p>  | <p><b>Phát triển chiến lược kinh doanh của Khu vực HCM, miền Đông (thị trường MT, B2B, GT và Horeca):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Đề ra những mục tiêu rõ ràng phù hợp với những mục tiêu của ASM và BOD.</li> <li>• Triển khai mở điểm bán theo các kênh đề ra, trao đổi &amp; ký kết hợp tác.</li> <li>• Triển khai kết nối các CTV cho các kênh tương tự để tiếp tục mở điểm bán hàng.</li> <li>• Đánh giá tiến trình thực hiện so với những mục tiêu trong những cuộc họp tuần và có hướng khắc phục kịp thời cùng với COO.</li> <li>• Đảm bảo thông tin truyền đạt rõ ràng và gắn kết với chính sách giá và khuyến mãi.</li> </ul> |
|  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Phân tích và đánh giá các đơn vị hợp tác để triển khai theo kế hoạch kinh doanh.</li> <li>• Thực thi các chương trình mở điểm bán hàng theo các kênh cần hướng đến.</li> <li>• Phối hợp với Sale Admin để thực báo cáo tình hình mở điểm bán, follow tình trạng xuất/nhập tồn sản phẩm và các hạng mục công nợ.</li> </ul>  |
| <p><b>Khách hàng:</b></p>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Hỗ trợ thực hiện thành công những công việc chính yếu (giao hàng, kho hàng, quản lý, merchandising và trang bị thiết bị).</li> </ul>  |
| <p><b>Hoạt động nội bộ:</b></p>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Văn Hoá Say Yes các hoạt động: Phòng ban, Doanh nghiệp, Cộng đồng.</li> </ul>   |
| <p><b>YÊU CẦU</b></p>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Độ tuổi: 26 – 35 tuổi</b></li> <li>• Có ít nhất 02 năm đảm nhiệm vị trí tương đương.</li> <li>• <b>Có kinh nghiệm triển khai thực tế với các ngành hàng FMCG về nước khoáng hoặc ngành Bia là một lợi thế.</b></li> </ul> <p><b>Khả năng:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Kỹ năng chiến lược, phân tích kinh doanh tốt.</li> <li>• Kỹ năng quan hệ nhân sự và đàm phán tốt.</li> <li>• Tính kỷ luật và chịu được áp lực cao.</li> </ul>   |
| <p><b>QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG</b></p>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Thử việc 2 tháng: 85% lương cơ bản.</li> <li>• Lương cơ bản thỏa thuận: 8-10tr (+PC, thưởng KPIs, Doanh số)</li> <li>• Lương tháng 13, thưởng Lễ/ Tết, sinh nhật, hiếu/ hỷ, ...</li> <li>• Phép năm theo quy định, chế độ thâm niên</li> <li>• BHXH sau thời gian thử việc, khám sức khỏe định kỳ</li> <li>• Team Building, party, du lịch hàng năm</li> <li>• Được tham gia vào các khóa đào tạo để nâng cao kiến thức và rèn luyện sức khỏe Miễn phí (Kiến thức chuyên môn,...)</li> </ul>  |