



CÔNG TY TNHH OCANY VIỆT NAM

Đ/C : Số 11 Đường D1, KDC Him Lam, Tân Hưng, Quận 7

MST: 3702730563

Vị trí tuyển dụng: **TRADE MARKETING EXECUTIVE**

Nơi làm việc: Số 11 Đường D1, KDC Him Lam, Phường Tân Hưng, Quận 7, Tp.HCM

■ **Full-time 8g30 - 17g30**
Từ T2 đến Sáng T7

Số lượng: 01

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Quản lý các hoạt động Trade Marketing ngắn hạn và dài hạn của ngành hàng mới nhằm thúc đẩy tiêu thụ ở các kênh của ngành hàng phụ trách
- Xây dựng sự ưa thích của người tiêu dùng nhằm đạt mục tiêu kinh doanh chung của các ngành hàng phụ trách. Hoạch định, xây dựng, phát triển và tổ chức việc triển khai thực hiện các kế hoạch hỗ trợ thương mại của nhãn hiệu theo mục tiêu kinh doanh chung của công ty dựa trên những phân tích, đánh giá liên tục về nhãn hiệu, thị trường và tâm lý người tiêu dùng.
- Phân tích, đánh giá thị trường & xây dựng chiến lược cho thị trường theo định hướng chiến lược của công ty.
- Đề xuất, lập kế hoạch, triển khai thực hiện và đánh giá các chương trình & hoạt động hỗ trợ thương mại cho thị trường.
- Lên kế hoạch phân bổ chi tiêu/ ngân sách khuyến mãi cho từng đối tác/ các nhà phân phối để đảm bảo tính hiệu quả của các chương trình khuyến mãi
- Tạo ra các mẫu biểu để kiểm soát và đánh giá hiệu quả việc thực hiện các chương trình khuyến mãi cho các điểm bán.

YÊU CẦU

- **Tuổi 26 – 35**
- Tốt nghiệp đại học chính quy,
- Ưu tiên chuyên ngành về Kinh tế, MKT, QTKD
- Có 2 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương trong lĩnh vực về Kinh doanh, Marketing, Hỗ trợ thương mại (Trade Marketing) tại các công ty có quy mô lớn về ngành hàng tiêu dùng nhanh
- Kiến thức về Kinh doanh, Marketing, hỗ trợ thương mại (Trade Marketing)
- Hiểu biết về tài chính
- Kiến thức/hiểu biết về kênh phân phối/ ngành hàng tiêu dùng nhanh



CÔNG TY TNHH OCANY VIỆT NAM

Đ/C : Số 11 Đường D1, KDC Him Lam, Tân Hưng, Quận 7

MST: 3702730563

	• Kỹ năng phân tích • Thành thạo vi tính văn phòng, excel, power point. • Kỹ năng thương lượng và đàm phán • Kỹ năng giải quyết vấn đề • Trung thực, nhiệt tình, chủ động trong công việc • Có khả năng quản lý thời gian và chịu được áp lực cao • Kỹ năng làm việc nhóm và tinh thần làm việc tập thể cao • Kỹ năng phân tích và đưa ra quyết định • Khả năng hoạch định, thực hiện, giao công việc & kiểm soát tốt • Kỹ năng thuyết trình, đàm phán và giao tiếp tốt trong các quan hệ bên trong và bên ngoài công ty để đạt hiệu quả công việc cao nhất
QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG	• Thử việc 2 tháng: 85% lương cơ bản. • Lương cứng 12 – 16tr • Thưởng doanh số • Thưởng tháng thứ 13 • Thưởng lễ / tết, sinh nhật,..... • Nghỉ phép năm theo quy định - Phụ cấp thâm niên - Về quê muộn 1 lần / tháng: 1 giờ 30 phút • BHXH sau thời gian Thử việc, khám sức khỏe định kỳ • Cơm trưa tại văn phòng • Teambuilding, party, du lịch hàng năm • Tham gia các khóa đào tạo nâng cao kiến thức và đào tạo sức khỏe miễn phí (Kiến thức chuyên môn,...) • Thời gian làm việc: T2-T6 (8:30-17:30), T7 (8:30-12:00)